

臨床で結果を出し続ける

本物の臨床家たちから学んだ3つのこと



治療戦略



解説

土屋 元明(つちや げんめい)
動きのこだわりテーション
代表

協力

三浦 勝也
理学療法士

【土屋 元明プロフィール】

- 理学療法士
- 動きのこだわりテーション 代表
- コンディショニングラボ 所長
園部俊晴の弟子
- 運動と医学の出版社 編集員
- 日本メディカルフィットネス研究会
常任理事(2017~2020)
- 呼吸療法認定士

がむしゃらに医学書を読み、「これだ!」と直感で感じたセミナーに参加しても、「結果が出せない」と悩んでいた私が、臨床家として結果を出し、一般書『ひざのねじれをとれば、ひざ痛は治る(方丈社)』まで出版できるようになった理由を教えます。それは本物の臨床家たちから直接教わり、実際の臨床現場で研修をしていく中で「3つの治療戦略」によって臨床家として成長し、結果を出せることに気づいたからです。

「もっと臨床家として結果を出したい」と感じている先生、「私の臨床なんてこんなもの…」と限界を感じつつも「目の前の人を良くしたい」という想いのある先生にとって、たくさんの「気づき」が得られ、臨床家としての成長を加速させる内容です。

治療戦略の根底を学ぶ事で、あなたの臨床が飛躍的に成長する!

ME291-1

Disc1/90min

■イントロダクション

■疼痛部位を特定する戦略

- ★病態を予測して痛みをとる
- ・問診 ・視診/触診
- ・疼痛の除去

ME291-2

Disc2/81min

■疼痛動作を特定する戦略

- ★力学的負荷を把握して痛みをとる
- ・姿勢観察 ・動作分析
- ・力学的負荷の除去

■疼痛を改善する指導戦略

- ★運動と環境調整をして痛みをとる
- ・運動療法 ・自主トレ指導
- ・環境調整

問 絞り込み

病態を予測しつつ

評価の優先順位の整理

聴くべき6つの内容



前足部から全体をとらえます

問 環境を工夫する

普段の姿勢や動作特性が
助長されないよう環境を
調整し、工夫させる。



凄腕の臨床家の共通点は

「3つの治療戦略」に隠されている!

勉強会の内容が現場でなかなか通用しない、自分に自信がもてないと思いませんか?
このDVDでは、明日からの臨床に活かすことができる臨床に必要な「3つの治療戦略」を解説していただきます。実際の症例を通して、臨床をイメージしながら学んでいただけます。是非お役立てください。

1.疼痛部位を特定する戦略

2.疼痛動作を特定する戦略

3.疼痛を改善する指導戦略

興味のある戦略から学んでいく

商品番号 ME291-S

DVD2枚組 16,500円(税込・送料別)
(分売不可)

送料一律

800円(税込)

代引

カード払い

代引き手数料

不要!

ご希望の商品番号を指定し、DVD通販サイト、電話、FAX、もしくはハガキにてお申し込みください。受注確認後、3~6営業日以内でお届けします。

お申し込み・お問い合わせはお気軽に!

JLC ジャパンライム株式会社

TEL.03(5840)9980

FAX.03(3818)6656

〒113-0033 東京都文京区本郷4-2-8



ジャパンライムDVD通販サイト

<https://www.japanlaim.co.jp>

新規会員登録でお得なポイントプレゼント!

2020.12 ME291